

社員を守り!

【事業環境変化対応型支援事業】

会社を守る!

価格転嫁対策セミナー

価格設定や価格交渉を見直し、環境変化に負けない経営体質へ

売り上げ確保のために必要な
価格転嫁を知りたい

仕入価格・人件費の
上昇の影響を受けている



価格転嫁により従業員の
賃上げにつなげたい

取引先との価格設定や
価格交渉を見直したい

近年は原材料・エネルギー価格などが高騰に加えて、様々なコストの増加が企業経営を圧迫しております。特に中小・小規模企業がこの厳しい経営環境のなか、企業が事業を継続するうえで、コスト上昇分の適切な価格の転嫁が重要な課題となっています。

しかし、価格転嫁することで顧客離れにつながるのではないかと懸念や、取引先との力関係などが影響して、価格転嫁の要請や交渉ができていない企業が多いのが現状です。

本セミナーでは、価格設定・価格交渉の基礎を学び、価格転嫁のポイントや成功事例などについてもお話します。

日時 令和6年 11月7日(木) 14:00~16:00

場所 熊本商工会議所 会議室

熊本市中央区横紺屋町10番地

熊本商工会議所の有料駐車場には数に限りがありますので、最寄りの有料駐車場をご利用ください。

対象者 中小・小規模事業者(会員・非会員問わず)

定員 50名(定員になり次第締め切り) 受講料 無料

申込方法 QRコードより専用のフォームからお申込みいただくか
下記申込書にご記入の上、FAXにてお申し込みください。

お申込み・お問い合わせ 熊本商工会議所 専門指導課 TEL 096-354-6688

URL: <https://www.kmt-cci.or.jp/>

切り取らずにこのまま送信してください

講師

(株)ビジネス交渉戦略研究所
代表取締役

いこま まさあき

生駒 正明 氏



プロフィール

1986年慶應義塾大学商学部卒業。同年丸紅株式会社に入社。国内外で約1万件の交渉に携わる。33年間の商社勤務を経て独立。総合商社の現場で培った交渉力に心理学的アプローチを加えた独自の「交渉準備の7ステップ」を体系化。先行き不透明な時代にこそ「真の交渉力が不可欠」という信念の下、ビジネス交渉の研修やコンサルティング、さらにはトップネゴシエーターの育成に力を注いでいる。

講座内容

- ①物価高における様々な影響と価格転嫁
- ②交渉の基本・心構え
- ③価格転嫁のポイント
- ④賃上げのための価格設定や価格交渉の成功事例 など



主催 熊本商工会議所

専用のフォーム
からでもお申込みが
できます!



熊本商工会議所 行 11/7 『価格転嫁対策セミナー』 受講申込書 FAX: 096-326-8343

| | | | |
|------|---|---------|--|
| 事業所名 | | T E L | |
| 住所 | 〒 | F A X | |
| 受講者名 | | メールアドレス | |

記入頂いた個人情報につきましては、講演会に開催に係る受講者名簿の作成、出欠確認、講演会運営等に関する目的のみ使用します。